上海建桥学院课程教学进度计划表

**一、基本信息**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 课程代码 | 2120044 | 课程名称 | 珠宝市场营销 |
| 课程学分 | 3 | 总学时 | 48 |
| 授课教师 | 陆惠雯 | 教师邮箱 | 18084@gench.edu.cn |
| 上课班级 | 宝石B18-1、B18-2、B18-3、B18-4 | 上课教室 | 线上 |
| 答疑时间 | 时间：1-12周 周三 16:00-17:00 地点：珠宝学院230  电话：13817955331 | | |
| 主要教材 | 《珠宝市场营销学（第二版）》包德清著，中国地质大学出版社 2013.4 | | |
| 参考资料 | 【营销管理（第15版·彩色版），菲利普•科特勒 (Philip Kotler) (作者), 凯文•莱恩•凯勒 (Kevin Lane Keller) (作者), 何佳讯 (译者), 于洪彦 (译者), 牛永革 (译者), 徐岚 (译者), 等 (译者)，格致出版社】  【市场营销学通论（第五版），郭国庆主编，中国人民大学出版社，（21世纪工商管理系列教材；“十二五”普通高等教育本科国家级规划教材；教育部普通高等教育精品教材）2013年5月】  【市场营销学（第4版），吴泗宗主编，清华大学出版社，国家级“十二五“规划教材 普通高等教育”十一五“国家级规划教材，教育部重点推荐财经类教材，2012年7月】 | | |

**二、课程教学进度**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 周次 | 教学内容 | 教学方式 | 作业 |
| 1 | 单元一：珠宝市场概述 | 讲课 | 小组分组 |
| 2 | 单元二：珠宝消费者 | 讲课/练习 | 完成练习 |
| 3 | 单元三：品牌战略 | 讲课/练习 | 完成练习 |
| 4 | 单元四：市场定位  单元五：企业战略 | 讲课/练习 | 完成练习 |
| 5 | 单元六：市场竞争  单元七：产品组合 | 讲课/练习 | 完成练习 |
| 6 | 单元八：产品定价  单元九：分销渠道及促销 | 讲课/练习 | 完成练习 |
| 7 | 案例分析练习及讲解 | 讲课/练习 |  |
| 8 | 团队展示 | 展示 |  |
| 9 | 国际珠宝展调研 | 课外实践 | 团队调研 |
| 10 | 国际珠宝展调研 | 课外实践 | 团队调研 |
| 11 | 品牌及消费者调研 | 课外实践 | 团队调研 |
| 12 | 品牌及消费者调研 | 课外实践 | 团队调研 |

**三、评价方式以及在总评成绩中的比例**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 总评构成（1+X） | 评价方式 | 占比 |
| 1 | 期末考试 | 40% |
| X1 | 团队调研报告（走访珠宝展及珠宝商铺，针对国内外珠宝品牌及市场现状进行调研，并自选角度撰写调研报告） | 30% |
| X2 | 课堂案例分析 | 20% |
| X3 | 课堂作业 | 10% |

任课教师： 陆惠雯 系主任审核：杨天畅 日期：